



DIE HERRENKNECHT VERTICAL GMBH SUCHT AB SOFORT: Vertriebsingenieur/in

Aufgabengebiet:

- Vertrieb von Tiefbohranlagen ein einem geografisch definierten Zuständigkeitsgebiet
- Betreuung des bestehenden Kundestammes sowie Akquisition von Neukunden
- Beurteilung und Auswertung von Ausschreibungsunterlagen hinsichtlich des Verkaufspotenzials
- Erarbeitung und Erstellung technisch und wirtschaftlich optimaler Angebote und Konzepte für Tiefbohranlagen, sowie deren Kalkulation
- Erarbeiten, Erstellen und Abstimmen von Varianten- und Detailkonzepten
- Interne Abstimmung mit den Fachabteilungen und Konzerngesellschaften (Konzepte, Maschinenausführung, Komponentenauswahl,...)
- Unterstützung der Agenten und Niederlassungsleiter

Voraussetzungen:

- Abgeschlossenes Maschinenbau- oder Wirtschaftsingenieurstudium
- Branchenerfahrung von mindestens 3 Jahren im Vertrieb oder Projekt, oder Produktmanagement von Tiefbohranlagen in der Öl- und Gasindustrie
- Gute Branchenvernetzung
- Sehr gute Englisch-Kenntnisse in Wort und Schrift
- Weitere Sprachkenntnisse (z.B. Arabisch, Spanisch oder Russisch) von Vorteil
- Durchsetzungs- und Teamfähigkeit
- Bereitschaft zu internationaler Reisetätigkeit

Für nähere Auskünfte steht Ihnen Frau Priska Zehnle (Tel. 07824 / 302-1800) gerne zur Verfügung. Bitte richten Sie Ihre aussagefähige, schriftliche Bewerbung per E-Mail oder Post an:

Herrenknecht Vertical GmbH

Personalabteilung | Kennziffer HV144

Im Heidenwinkel 5

77963 Schwanau

E-Mail: zehnle.priska@vertical-herrenknecht.com

www.vertical-herrenknecht.de

